

# Van één speciale kabel tot één miljoen standaard kabels verlaten Oss' bedrijf

door Henk Snijders

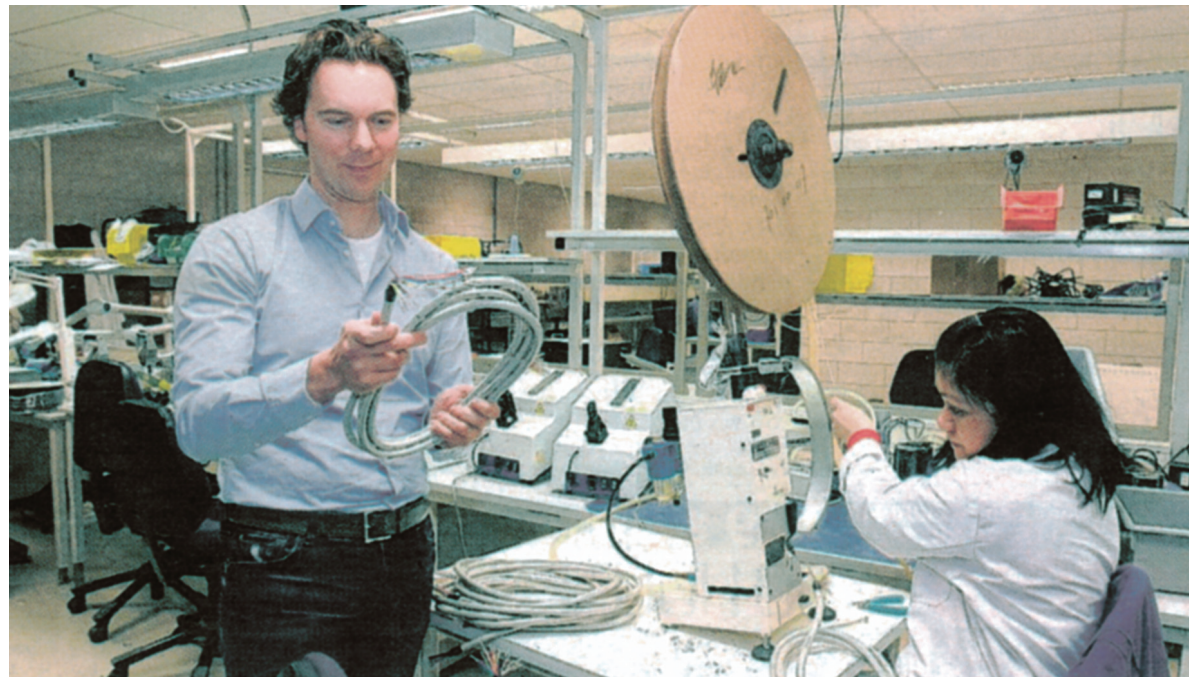
**OSS** - Onlangs toerde hij op uitnodiging van de Rabobank aan de zijde van Raborenner Maarten Tjallingii door Limburg. „Reden we op een gegeven moment over een tijdsmetingsmat. Kon ik Maarten melden dat in die mat onze kabeltjes zaten.”

Erik van Hees handelt in en produceert namelijk allerlei kabels. Je kunt het zo gek niet bedenken of hij kan het leveren. Van de standaard voedingskabels tot heel specifieke kabelbomen met aparte stekkertjes. Op dit moment levert hij partijen van 1 miljoen voedingskabels tot één heel specifieke kabelboom voor een prototype van een apparaat.

Vorig jaar kocht Van Hees het failliete bedrijf Vanga. Inmiddels heeft hij dat concern geïntegreerd in zijn eigen bedrijven 2E Interconnection bv en 2E Cable Assembly.

Sinds november heeft hij ook een nieuw onderkomen, op industrieterrein De Geer. Het eerste eigen pand. En Van Hees was vertegenwoordigd op de beurs Electronica in München. Het zijn de indicatoren dat zijn bedrijf een nieuwe weg is ingeslagen.

„Voordat de Vanga overnamen, deden we alleen in grote volumes standaard kabels. Nu is daar het segment van speciale kabels bijgekomen. Als je iets niet in huis hebt, weet je vaak niet wat je mist. Nu kunnen we een totaalpakket aanbieden.” Als voorbeeld noemt Van Hees het werk dat hij verricht voor een fabrikant van koffieautomaten. „We leveren nu de speciale kabelboom voor in het apparaat en de standaard voedingskabel.” Vanga was geen onbekend bedrijf toen hij het failliete bedrijf in juni 2009 overnam. Nadat hij in 1999 aan de heao was afgestudeerd, ging hij bij het Osse bedrijf aan de



Erik van Hees in de productieruimte van zijn bedrijf aan het Ketelmeer in Oss.

foto Ruud Rogier

slag. Na zo'n drie jaar kwam hij erachter dat het niet liep zoals hij voor ogen had. „Ik zag kansen, maar die werden niet gedeeld.” Van Hees maakte de overstap naar KPN, waar hij twee jaar werkte. „Daar zag ik aankomen dat ik bij een volgende reorganisatie plaats moest maken.” Daarom begon hij op 27-jarige leeftijd zijn eigen bedrijf, 2E Interconnection. Zoals veel jonge mensen die voor zichzelf beginnen, gaat zo iets van huis uit. „De opslag had ik bij mijn schoonouders.” Al vrij snel daarna kon Van Hees op de Maaskade een ruimte huren. In 2004 verhuisde het bedrijf naar de Rijnstraat, waar hij in 2009 na de overname van Vanga nog twee bedrijfsunits extra kon huren. „En dan nu een helemaal eigen pand.” Het bedrijf is de laatste jaren flink gegroeid. Van vier medewerkers in de beginjaren tot zestien personeelsleden nu. Dit jaar verwacht

Van Hees een omzet van vijf miljoen euro te draaien. Hij hoopt en verwacht met tien procent per jaar te kunnen groeien. Een omzet van vijf miljoen euro betekent geen topjaar voor het bedrijf. „We hebben al eens een jaaromzet van 6,25 miljoen euro gehad. Maar omdat enkele klanten met grote opdrachten zijn weggevallen, is dat gedaald.” Ook de omzet op de handelsactiviteiten van het overgenomen Vanga is iets tegengevallen, zegt Van Hees. „Van de handel die Vanga deed is nog maar een kwart over.”

In Oss produceert het bedrijf nu de speciale kabels. Medewerkers ontwikkelen eventueel samen met de opdrachtgever de kabelboom en maken deze dan met de benodigde stekkertjes klaar. Naast de speciale kabels blijft het bedrijf standaard kabels leveren. „Grote partijen bestellen we nog in China, maar we zijn aan het kij-

ken of we die productie niet naar landen als Vietnam of India kunnen verplaatsen.” Volgens Van Hees is China niet meer zo flexibel nu de binnenlandse vraag daar toeneemt.” Middelgrote partijen laat Van Hees al in Polen produceren. „In Oost-Europa liggen kansen, de afstand is niet zo ver en de ervaring die ik heb, is tot nu toe uitstekend.”

De afgelopen tijd zegt Van Hees fors te hebben geïnvesteerd in internetmarketing, ook bij de sociale media. „Als je nu bij Google op ons product, bijvoorbeeld de *cable power cord* zoekt, kom je ons bij de eerste vijf of tien posities tegen. Je moet echt op de eerste pagina van Google staan, want de mensen die zoeken willen snel informatie hebben.” De inspanning begint zijn vruchten begint af te werpen. „Waar we in het begin het internet afspeurden om klanten te zoeken, vinden de klanten ons nu.”